



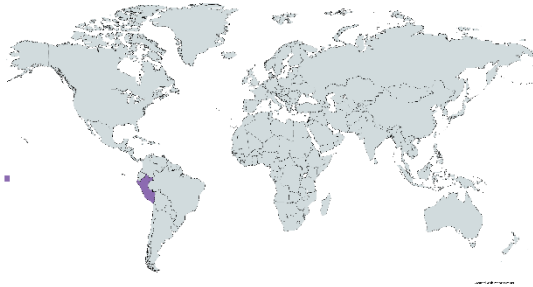
פרו

סקירה כלכלית

אוגוסט 2020



רקע ונתונים כלליים



שטח: 1,285,216 קמ"ר (21 מתוך 254)

ישראל 22,072 קמ"ר (153 מתוך 254)

אוכלוסייה: 31.9 מיליון נפש

עיר בירה: לימה

משטר: רפובליקה נשיאותית

ראש ממשלה/נשיא מכהן: מרטין ויזקארה

שפה רשמית: ספרדית

מטבע: סול (PEN)

1 דולר אמריקאי - 3.57 סול

גאוגרפיה: פרו נמצאת בחלקה המערבי של יבשת דרום אמריקה, גובלת באוקיינוס השקט הדרומי, בין צ'ילה ואקוודור. אורכה 1,570 ק"מ, ורוחבה 493 ק"מ. היא גובלת בבוליביה, ברזיל, צ'ילה, קולומביה ואקוודור.

אינדיקטורים כלכליים מרכזיים לשנת 2019¹

ישראל	פרו	אינדיקטור
387	229	תמ"ג נומינלי GDP, current prices Billions of U.S. dollars
39,121	14,719	תמ"ג לנפש במונחי PPP Purchasing power parity; international dollars per capita
3.5% – 2019 3.4% – 2018 3.6% – 2017	2.2% – 2019 4% – 2018 2.5% – 2017	שיעור הצמיחה הכלכלית real GDP growth
0.8%	2.1%	שיעור האינפלציה Inflation rate, average consumer prices
3.8%	6.6%	שיעור האבטלה
35	76	קלות עשיית עסקים דירוג בין 1-190 כאשר ציון נמוך מבטא תוצאה טובה
76.7	61.7	מדד התחרותיות ציון מ-0-100 100 מבטא את הציון הטוב ביותר
-AA	BBB+	דירוג אשראי S&P

¹ IMF, The World Bank, World Economic Forum



רקע כללי / כלכלי

פרו הנה רפובליקה נשיאותית. הבחירות נערכות מדי חמש שנים, הן לנשיאות והן לקונגרס המונה 130 חברים. הנשיא נבחר ישירות ואינו יכול להיבחר לקדנציה שניה ברציפות אלא רק לאחר הפסקה של קדנציה אחת לפחות. הנשיא ממנה את ממשלתו, אשר אינה זקוקה לאמון הקונגרס.

בבחירות הכלליות האחרונות, אשר נערכו ב-2016, נבחר הנשיא פדרו פבלו קוצ'ינסקי ממפלגת "פרואנים לשינוי" ברוב זעום על פני יריבתו קייקו פוחימורי, אך נאלץ להתפטר במרץ 2018 בעקבות חשד למעורבות בפרשת שחיתות ומשבר פוליטי גדול שהחל עקב זאת. במקומו מונה (ללא בחירות) סגן הנשיא ממפלגתו, מרטין ויזקארה, המשמש בתפקיד הנשיא מאז. ויזקארה בן 56, מהנדס בהכשרתו, שרד בספטמבר 2019 ניסיון הדחה לאחר שפיזר את הקונגרס. בינואר 2020 נערכו בחירות חדשות לקונגרס, שכתוצאה מהן נכנסו מפלגות חדשות רבות והפרגמנטציה בתוך הקונגרס גדלה לאין שיעור לעומת הרכבו הקודם. הקונגרס הזה הינו בכל מקרה זמני למדי כי באפריל 2021 צפויות להיערך בחירות כלליות חדשות. ויזקארה הודיע באפריל השנה שלא יתמודד בבחירות (למרות שמותר לו לפי חוק) ונכון לכתובת שורות אלה גם עומד בפני אפשרות הדחה. כמו כן לא ברור מה יעלה בגורל אופן ההצבעה של האזרחים בבחירות עקב מגבלות הקורונה.

יש לציין שרוב המפלגות הגדולות, ביניהן שתי המפלגות שמהן הגיעו המועמדים הראשיים לנשיאות, בעלות גישה כלכלית די דומה, המקדמת ליברליזם כלכלי. עד למשבר הקורונה פרו הציגה נתוני צמיחה כלכלית מרשימים (בעיקר משנת 2000 עד שנת 2014), נתוני מאקרו-כלכלה מהיציבים באזור ומשכה השקעות זרות רבות.

כלכלת פרו משקפת את הגאוגרפיה המגוונת שלה - אזור שפלת החוף הצחיח, אזור הרי האנדים הגבוה במרכז, יער האמזונס הצפוף וגבולות טרופיים עם קולומביה וברזיל. מגוון רחב של משאבים מינרלים חשובים מצויים באזורים ההרריים והחופיים, ומימי החופים של פרו מספקים שטח דיג מעולה.

למרות ביצועי המאקרו החזקים של פרו, אשר גדלה בשיעור ממוצע מהגבוהים באמריקה הלטינית מאז 2002 עם שער חליפין יציב ואינפלציה נמוכה, התלות בייצוא מינרלים ומתכות מכפיפה את המשק לתנודות במחיריהם בעולם. כמו כן התשתית הרעועה במדינה מעכבת את התפשטות אזורי הגידול החקלאיים, עליהן נשענת תעשיית המזון החשובה, לאזורים שאינם בשפלת החוף של פרו. בכלל, בשנים האחרונות ישנה הכרה נרחבת בכך שה"פער בתשתיות", לכל סוגיהן, הוא אחת הבעיות המרכזיות של פרו בואכה חגיגות 200 שנה לעצמאותה ב-2021.

מדיניות הסחר החופשית של פרו הביאה מאז 2006 לחתימת הסכמי סחר עם מדינות כדוגמת ארה"ב, קנדה, סין, דרום קוריאה, מקסיקו, יפן, איגוד הסחר החופשי האירופי, אוסטרליה, צ'ילה ועוד. פרו חברה גם בהסכם סחר עם צ'ילה, קולומביה ומקסיקו הנקרא "The Pacific Alliance" המהווה הסכם יריבות להסכם מרקוסור. הסכם הסחר בין ארה"ב לפרו נכנס לתוקף 1 בפברואר 2009 ופתח את הדרך לסחר והשקעה גדולים מאי פעם בין שתי הכלכלות.



תעשיות בולטות / מאפייני הכלכלה המקומית²

נתוני סחר 3 שנים אחורה

מאזן מסחרי	סכום יבוא מהעולם במיליארדי דולרים	סכום יצוא לעולם במיליארדי דולרים	שנה
3.76	42.37	46.13	2019
4.87	43.14	48.01	2018
4.47	39.76	44.23	2017

שותפות הסחר הגדולות לשנת 2019

יצוא

מאזן מסחרי במיליארדי דולרים	אחוז מסך היצוא של פרו	יצוא במיליארדי דולרים	סין
3.2	29%	13.5	סין
-3.06	12%	5.75	ארה"ב
1.73	5%	2.41	קנדה
1.32	5%	2.28	קוריאה
2.1	5%	2.27	שוויץ

מוצרי היצוא העיקריים הם: נחושת, זהב, עופרת, אבץ, פח, עפרות ברזל, מוליבדן, כסף; נפט גולמי ומוצרי נפט, גז טבעי; קפה, אספרגוס וירקות אחרים, פירות, הלבשה וטקסטיל, דגים, כימיקלים, מוצרי מתכת מפוברקים ומכונות, סגסוגות

יבוא

מאזן מסחרי במיליארדי דולרים	אחוז מסך היבוא של פרו	יבוא במיליארדי דולרים	סין
3.2	24%	10.3	סין
-3.06	21%	8.81	ארה"ב
-0.99	6%	2.43	ברזיל
-1.37	4%	1.85	מקסיקו
-1.63	4%	1.77	ארגנטינה

² הלמ"ס, Un Comtrade



מוצרי היבוא העיקריים הם: נפט ומוצרי נפט, כימיקלים, פלסטיק, מכונות, כלי רכב, טלוויזיות, אתי חפירה, מנופים, טלפונים וטלקומוניקציה, ברזל ופלדה, חיטה, תירס, מוצרי סויה, נייר, כותנה, חיסונים ותרופות.

סקטורים מרכזיים בכלכלה

- כרייה: סקטור הכרייה אחראי על למעלה ממחציתו הן של התל"ג והן של הייצוא של פרו. חלק גדול מהייצוא מכוון לסין, אשר זקוקה לכמויות אדירות של מתכות כמו נחושת עבור תעשיית המיקרו-אלקטרוניקה שלה. המכרות בפרו ברובם תחת שליטת חברות ענק זרות, וסך ההשקעה הזרה בתחום הוא מהגבוהים בעולם. פרו אף נבחרה זה מכבר כיעד המועדף להשקעה זרה בתחום הכרייה באמריקה הלטינית. בצד זה ישנו ניסיון להחיל על המכרות רגולציה משמעותית יותר, בעיקר בנושאים סביבתיים, וכן להתגבר על קונפליקטים עם האוכלוסייה המקומית, הסמוכה לשטחי המכרות. זאת באמצעות פרויקטים שמבצעות החברות לטובת הקהילות המקומיות בנושאים כמו: חקלאות, טיפול במים, חינוך, בריאות ועוד.
- חקלאות: הסקטור השני בגודלו מבחינת הייצוא, ונחשב לראשי מבחינת רמת הערך המוסף שלו. פרו היא מדינה חקלאית, אשר חלק גדול משטחה ראוי לעיבוד. יתרה מכך בשל הגיוון הגאוגרפי והאקלימי שלה, עם אזורי חוף, הרים ואזור ג'ונגל טרופי גדול, ניתן לגדל בפרו את מירב הגידולים ברוב ימות השנה. כמו כן הימצאותה בחצי הכדור הדרומי גורם לכך שהתוצרת החקלאית שלה אטרקטיבית מאוד לשווקים ברחבי העולם, ובמיוחד לאירופה ולארה"ב.
- קמעונאות: סקטור הריטייל, ובמיוחד תחום המזון והמשקאות, משמעותי בפרו, עם חברות רב-לאומיות לא מעטות, הפועלות מפרו ומפיצות את מוצריהן ברחבי אמריקה הלטינית ואף ביבשות נוספות.
- דגה: בשל תנאים מיוחדים, שמקורם במפגש זרמים לחופי פרו, הים המקומי עשיר בדגה וישנה תעשייה גדולה בתחום. בנוסף לכך בשנים האחרונות גדל תחום החקלאות הימית וגידולי דגים ופירות ים בפנים המדינה בנוסף לאזור החוף.
- נפט וגז: פרו עשירה בחומרי גלם אלה, במיוחד באזור הג'ונגל. ישנם 4 שחקנים מרכזיים בתחום, אשר חלקם אף מייצאים למדינות סמוכות.



הסכמי סחר בילטרליים משמעותיים של פרו עם יתר מדינות העולם

גוש סחר: הברית הפסיפית (הכוללת גם את מקסיקו, קולומביה וצ'ילה)
ארגונים בינ"ל:

- WTO (ינואר 1995)

מדינות שאיתן לפרו יש הסכם סחר:

הסכם בתוקף עם: צ'ילה, מקסיקו, ארה"ב, קנדה, סינגפור, סין, מדינות EFTA, דרום קוריאנה, תאילנד, יפן, קובה, פנמה, גוש האיחוד האירופי, גוש הברית הפסיפית, קוסטה ריקה, ונצואלה, הונדורס, גוש APEC, גוש MERCOSUR, גוש COMUNIDAD ANDINA אוסטרליה. ההסכם האחרון שנכנס לתוקף הוא ההסכם החשוב עם אוסטרליה, הראשון מזה 3 שנים, שנחתם ב-2018 ונכנס לתוקף ביוני 2020.

הסכם בתהליך אשרור לקראת כניסה לתוקף: גוואטמלה, ברזיל, TPP. במשא ומתן: טורקיה, אל סלבדור, הודו, TISA (הסכם סחר מולטילטרלי בתחום השירותים).

יוזמות מרכזיות של ממשלת פרו בשנתיים האחרונות

היוזמה העיקרית של ממשלת פרו בשנתיים האחרונות (שנולדה יותר מתוך צורך דחוף מאשר מתוך יוזמה נטו) הייתה בדבר שיקום נזקי אסון האל-ניניו שהתרחש במדינה בתחילת 2017. האסון חירב תשתיות רבות, בעיקר גשרים, כבישים ומבנים, בכמה ערים חשובות בפרו, בעיקר באזור החוף הצפוני. הכסף שהוקצב לנושא יועד לטובת מה שמכונה "Reconstruction with changes", כלומר מינוף הצורך בשיקום התשתיות שניזוקו לטובת הקמת תשתיות משופרות. לאחר סחבת של למעלה מ-3 שנים בנושא, וניצול של אחוז זעום מהתקציב, ביוני 2020 הוכרז על הסכם G2G עם בריטניה לביצוע הפרויקט, בהשקעה כוללת של כ-2 מיליארד דולר. יוזמות כלכליות מעניינות נוספות מתרכזות רובן ככולן בעבודתו של גוף הנקרא Pro Inversion, אשר אחראי על גיבוש והוצאת מכרזים לפרויקטים, רבים מהם בשיטת (Private Public Partnership), במגוון תחומים. בין הפרויקטים המרכזיים יצאו בשנתיים האחרונות פרויקטים בתחומי הנמלים, מתקני טיהור המים, תקשורת לאזורים מרוחקים ועוד.

יחסי סחר ישראל - פרו (5 שנים אחורה)

פרו מציגה נתונים מאקרו כלכליים מרשימים וצפי להמשך צמיחה לאחר בלימת המפלה עקב הקורונה, לצד מחסור גדול בתשתיות בתחומים רבים. קיים פוטנציאל לחברות ישראליות בתחומי המים, חקלאות, התמודדות עם אסונות, ציוד רפואי ופארמה, סייבר, תקשורת וטלקומוניקציה, ביטחון אזרחי, תחבורה ואנרגיה, טכנולוגיות מזון.

תחומים עיקריים:

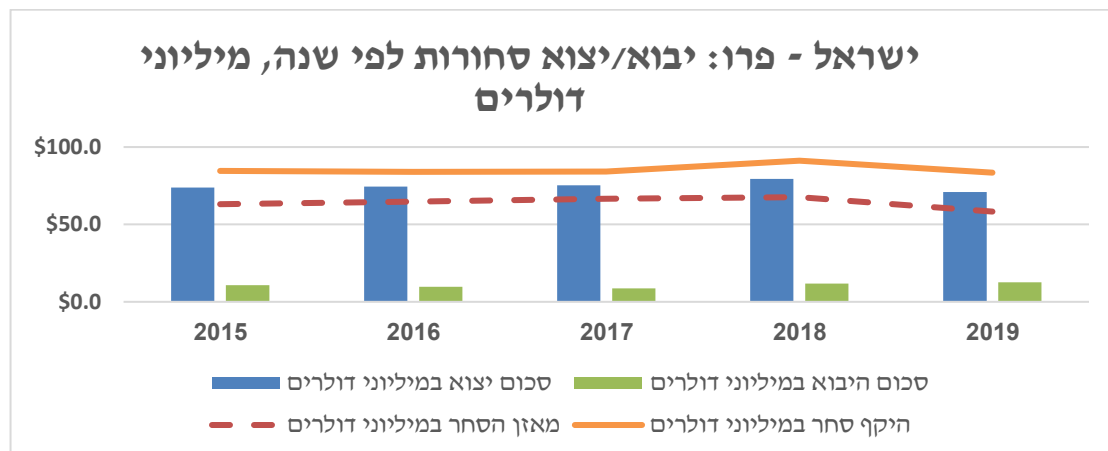
- מים - לישראל יש ידע וניסיון רב בכל תחומי המים, למשל בניהול מים, בטיפול באובדן, ידע הידרולוגי, טיהור והתפלה.



- תשתיות תקשורת - שטח המדינה העצום ופיזור האוכלוסייה מקשה על רישות המדינה בתשתית מתקדמת וענפה של תקשורת. הפתרון היעיל הינו תקשורת לוויינית לאזורים המרוחקים לצד פרישת סיבים אופטיים. חברת הלוויינים "גילת תקשורת" זכתה במספר מכרזים בפרו, וחברות תקשורת נוספות פועלות בתחומי הטלקומוניקציה.
- ביטחון אזרחי - ישראל יכולה לשתף פעולה בתחום הידע והציוד הביטחוני, שנועד לביטחון פנים, החל משיתוף בידע, למשל, בלחימה בפשע, במודיעין משטרה ובכלי תשתיות ובציוד, דוגמת סנסורים, חדרי שליטה ובקרה ועוד.
- מכרות - לישראל עצמה אין תעשיית כרייה ענפה, אך יש פתרונות שתעשייה זו זקוקה להם בשלל תחומים, כמו: רובטיקה, אוטומציה, סייבר, טיפול במים ועוד.

יש לציין שלא התקיימו ביקורי שרים מקצועיים משני הצדדים מזה מספר שנים. ביקור בודד בשלוש השנים האחרונות היה של שר הייצור, ברונו ג'ויפרה, בישראל בינואר 2017 בארגון הנספחות הכלכלית. הביקור האחרון בדרג רשמי כלשהו היה של משלחת הכנסת באוגוסט 2018 (הח"כים דוד ביטן, דוד אמסלם, יהודה גליק, מירב בן ארי, איציק שמולי וחיים ילן).

שנה	סכום יצוא במיליוני דולרים	אחוז היצוא מתוך סך היצוא הישראלי	סכום יבוא במיליוני דולרים	אחוז היבוא מתוך סך היבוא הישראלי	מאזן מסחרי	היקף סחר
2015	\$73.9	0.12%	\$10.7	0.02%	\$63	\$85
2016	\$74.4	0.12%	\$9.7	0.01%	\$65	\$84
2017	\$75.4	0.12%	\$8.8	0.01%	\$67	\$84
2018	\$79.4	0.13%	\$11.8	0.02%	\$68	\$91
2019	\$70.9	0.12%	\$12.6	0.02%	\$58	\$83

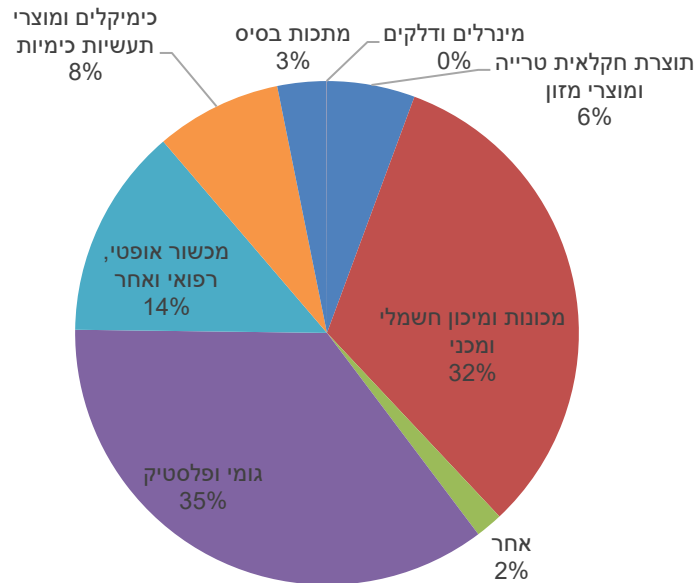


לאחר עלייה קלה בייצוא הישראלי לפרו משנת 2017 ל-2018, בשנה האחרונה נרשמה ירידה שמבחינת אחוזים נראית חדה. אך היות ומדובר בהיקפי ייצוא אבסולוטיים יחסית נמוכים, היא

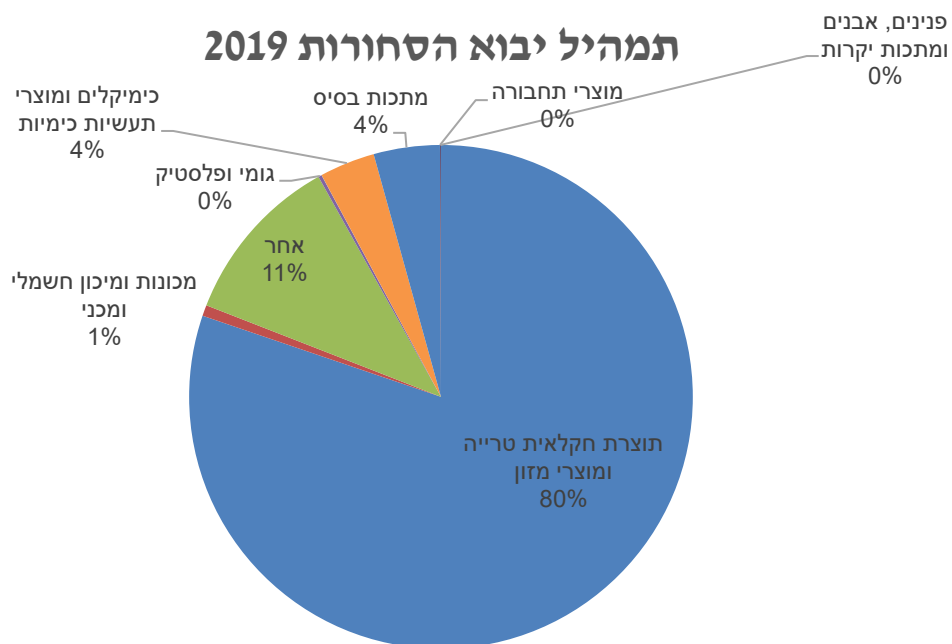


עלולה להיות מוסברת באמצעות מקרה בודד של נפילה אצל חברה ישראלית בעלת שיעור ייצוא גבוה לפרו ולא דווקא מגמה כללית. יחד עם הגידול הקל בייבוא מפרו לישראל, המאזן המסחרי הוא הנמוך ביותר שהיה בשנים האחרונות, אך עדיין מוטה מאוד לטובת ישראל. הדבר נובע מכך שבעוד ישראל מייצאת לפרו סחורה מעולמות תוכן טכנולוגיים ובעלת ערך מוסף רב, הייצוא העיקרי מפרו לישראל הוא של תוצרת חקלאית ומזון, ובשל המרחק והתחרות משאר העולם זה לא קורה בהיקפים רבים.

תמהיל יצוא הסחורות 2019



תמהיל יבוא הסחורות 2019





סחר בשירותים

על אף שלא פורסמו נתוני הסחר בשירותים בין ישראל לפרו, סביר להניח שישנו ייצוא שירותים הגדל בצורה משמעותית בשנים האחרונות, זאת הודות לגידול הרב בעסקאות שירותי תוכנה ובראשם הגנה בסייבר, אותן הנספחות מכירה ובחלקן אף הייתה מעורבת.

הסכמי סחר הדדיים בין ישראל לפרו

לא קיים הסכם סחר משמעותי בין ישראל לפרו, כדוגמת הסכם סחר חופשי / הסכם מו"פ / הסכם הגנה על השקעות.

תובנות נספח / מלל חופשי

הנספחות הכלכלית של ישראל בפרו, אשר הוקמה מהיסוד לפני כשלוש וחצי שנים, עסקה בשנתה הראשונה בעיקר בפעולות הקמה ותשתית ומיפוי הצרכים בשוק המקומי אשר יכול להיות להם מענה בשוק הישראלי. בשנה השנייה נגזר מכך המיקוד במספר תחומים עיקריים: מים, חקלאות, פתרונות למכרות, ציוד רפואי וטרנספורמציה דיגיטלית (תחום הכולל נושאים, כמו: הגנה בסייבר, פינטק, ריטייל-טק ועוד).

בשנתה השנייה הנספחות גם גיבשה שני פורמטים ייחודיים הרלבנטיים למאפייניו הספציפיים של השוק: האחד הוא "רוד שואו" עם חברות ישראליות לאתרי המכרות אשר פזורים ברחבי פרו. השני החל בתור "סמינרים חצי וירטואליים" עם חברות ישראליות אשר מציגות באמצעות וובינר וירטואלי בפני קהל מקומי, אשר מצדו מגיע לאירוע פיזית. שיטה החלה בתור פתרון בפני הקושי של חברות להגיע מישראל לפרו, אך מאז מרץ 2020, עם פרוץ משבר הקורונה והפיכת העולם העסקי הבינלאומי למעשה לוירטואלי לחלוטין, הנספחות ממשיכה ליישם שיטות עבודה שבהן עשתה שימוש עוד קודם לכן על מנת לעבוד בעולם זה, עד יעבור זעם. כיום, בהתאמה למציאות הקורונה והצרכים הנולדים ממנה, התחומים המרכזיים בעבודה הם חקלאות, מים, ציוד רפואי וסייבר.